Lorenz Fleischhauer



Die Erfolgsspaltung vor und nach BilRUG

Möglichkeiten und Begrenzungen aus der Konvergenz des HGB an die IFRS

Erfolgsspaltung als Erfolgsquellenanalyse

Betriebswirtschaftliche Erfolgsspaltung

Handelsrechtliche Erfolgsspaltung vor BilRUG

Handelsrechtliche Erfolgsspaltung nach BilRUG

Erfolgsspaltung nach IFRS



Lorenz Fleischhauer

Die Erfolgsspaltung vor und nach BilRUG

Möglichkeiten und Begrenzungen aus der Konvergenz des HGB an die IFRS

2016 HDS-Verlag Weil im Schönbuch



Bibliografische Information der Deutschen Nationalbibliothek Die Deutsche Nationalbibliothek verzeichnet diese Publikation in der Deutschen Nationalbibliografie; detaillierte bibliografische Daten sind im Internet über http://dnb.de abrufbar

ISBN E-Book: 978-3-95554-243-6 ISBN Print: 978-3-95554-242-9

Dieses Werk einschließlich aller seiner Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der engen Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung des Verlages unzulässig und strafbar. Das gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen und die Einspeicherung und Verarbeitung in elektronischen Systemen.

© 2016 HDS-Verlag www.hds-verlag.de info@hds-verlag.de

HDS-Verlag Weil im Schönbuch

Der Autor V

Der Autor

Lorenz Fleischhauer, Manager Finance Transformation, DV-Kaufmann (IHK), Diplom-Kaufmann (FH), war von 1998-2010 als Unternehmensberater international operierender Management- und IT-Beratungen tätig. Seit 2011 ist er in gleicher Funktion im Inhouse-Bereich für die Reorganisation und Optimierung von Strukturen und Prozessen im interdisziplinären Umfeld des Material-Managements, Marketings und Sales sowie insbesondere Financial Accountings und Controllings tätig. Fokus seiner Expertise sind integrierte end-to-end Logistik- und Finanzprozesse: "order-to-cash" und "procure-to-pay". Seinen aktuellen Schwerpunkt bildet das "Contract-Management" im Kontext von Lieferung und Leistung sowie der Umsatzrealisierung unter IFRS 15. Er ist Autor mehrerer Fachbücher zu diesen Themenfeldern.

Vorwort VII

Vorwort

Mit dem am 22.07.2015 im Bundesgesetzblatt, Teil I Nr. 30 verkündeten Bilanzrichtlinie-Umsetzungsgesetz – BilRuG – wurde auf Veranlassung der EU die größte Reform der handelsrechtlichen Rechnungslegung in Deutschland seit dem BilMoG umgesetzt.

Das HGB-Bilanzrecht soll damit weiter an IFRS angeglichen werden und innerhalb des Europäischen Wirtschaftsraumes mit dem Ziele einer besseren Vergleichbarkeit von Abschlüssen aus unterschiedlichen europäischen Staaten harmonisiert werden.

Die Reform sollte ursprünglich bereits freiwillig auf Geschäftsjahre anzuwenden sein, die im Kalenderjahr 2015 beginnen. Erleichterungen sind teilweise schon für Geschäftsjahre ab 2014 vorgesehen. Die neuen Bilanzierungsregelungen sind nun verpflichtend für Geschäftsjahre ab dem 1. Januar 2016 anzuwenden. Sie können jedoch freiwillig bereits für den Abschluss 2014 angewendet werden, jedoch nur als Gesamtheit (Art. 75 Abs. 2 EGHGB).

Auch wenn sich die Aussagekraft der Handelsbilanz an die Informationsfunktion der IFRS-Jahresabschlusses annähert, bleiben die Eckpunkte der HGB-Bilanz – ihre Ausschüttungsbemessungsfunktion und die grundsätzliche Maßgeblichkeit für die steuerliche Gewinnermittlung – weiter bestehen.

Dieses Buch beschreibt detailliert, welche wesentlichen Formen der Erfolgsspaltung es für in Deutschland bilanzierende Unternehmen gibt und wie eine praxisorientierte Herleitung erfolgen kann. Es wird dargestellt, welchen Aussagegehalt und welche Schwächen die handelsrechtliche, die betriebswirtschaftliche Erfolgsspaltung sowie die IFRS-Erfolgsspaltung jeweils aufweisen und welche Möglichkeiten und Einschränkungen sich hieraus für die unterschiedlichen Bilanzanalysten ergeben. Neben den theoretischen Grundlagen der Erfolgsspaltung wird praxisorientiert auf die Auswirkungen des Handelsgesetzbuches durch das Bilanzrichtline-Umsetzungsgesetz (BilRUG) eingegangen. Hierbei stehen die Verdrängung des außerordentlichen Ergebnisses sowie die Neudefinition der Umsatzerlöse im Vordergrund. Die Neuerungen des BilRUG werden im Kontext der allgemeinen Konvergenzbestrebungen des Handelsrechts an die IFRS eingeordnet und deren Stringenz auf Belastbarkeit untersucht.

Mein liebevoller Dank gilt meiner Frau Carola, die mit ihrer Unterstützung für das große Ganze den Raum schuf, ohne den auch dieses Buch nicht hätte entstehen können.

Inhaltsverzeichnis IX

Inhaltsverzeichnis

Vorw	Autorvortvort	VII
1	Einleitung	1
1.1	Ausgangslage	1
1.2	Novellierung durch das BilRUG	4
2	Erfolgsspaltung als Erfolgsquellenanalyse	5
3	Betriebswirtschaftliche Erfolgsspaltung	. 11
3.1	Konzeption	. 11
3.1.1	Betriebswirtschaftliche Erfolgsspaltung i.e.S	. 11
3.1.2	Betriebswirtschaftliche Gesamterfolgsspaltung	. 15
3.2	Komponenten der betriebswirtschaftlichen Erfolgsspaltung	
3.2.1	Das (ordentliche) Betriebsergebnis	. 18
3.2.2	Das (ordentliche) Finanzergebnis	. 22
	Das außerordentliche Ergebnis	. 24
3.3	Abgrenzung betriebswirtschaftlicher Erfolgsspaltung von der	
	Kosten- und Leistungsrechnung	
3.4	Kritik	. 29
4	Handelsrechtliche Erfolgsspaltung vor BilRUG	. 32
4.1	Zielsetzung/Konzeption	. 32
4.2	Abgrenzung	. 35
4.2.1	0 0	
4.2.2	Abweichungen hinsichtlich IFRS	
4.3	Kritik	. 40
5	Handelsrechtliche Erfolgsspaltung nach BilRUG	. 43
5.1	Konzeption	. 43
5.1.1	Umsatzerlöse	. 43
5.1.2	Größenklassen und Schwellenwerte	. 47
5.1.3	Neustrukturierung der GuV	. 49
5.2	Gemeinsamkeiten und Abgrenzung	. 52

X Inhaltsverzeichnis

5.2.1	Gemeinsamkeiten und Abgrenzung hinsichtlich betriebswirtschaftlicher
	Erfolgsspaltung
5.2.2	Gemeinsamkeiten und Abgrenzung hinsichtlich IFRS
5.3	Kritik
6	Erfolgsspaltung nach IFRS
6.1	Konzeption
6.2	Gemeinsamkeit und Abgrenzung
6.3	Kritik
7	Schlussbetrachtung
7.1	Zusammenfassung und Fazit
7.2	Ausblick
8	Anhang
8.1	Veränderungen des HGB durch BilMoG71
8.2	Erfolgsspaltung der GuV nach HGB (vor BilRUG)72
8.3	Aufstellung GoB
8.4	Gesetzliche Postulate
8.5	GuV gemäß § 275 HGB n.F
8.6	Änderungsumfang BilRUG
Litera	nturverzeichnis
Abbil	dungsverzeichnis
Tabel	lenverzeichnis86
Stich	wortverzeichnis87